

Machen Sie Karriere bei jaron

jaron zählt seit 15 Jahren zu den führenden Agenturen im digitalen Marketing. Mit über 60 Mitarbeitern in Frankfurt und Berlin gehören wir seit Jahren zum Relevant Set der Online-Mediaagenturen in Deutschland. Als Full Service Agentur decken wir das gesamte Spektrum des digitalen Marketings ganzheitlich ab, von [Suchmaschinenoptimierung \(SEO\)](#) und [Suchmaschinenmarketing \(SEA\)](#), [Social Media Marketing \(SMM\)](#), [Online Media](#), [Affiliate-Marketing](#) bis [E-Mail-Marketing](#) und weiteren Dienstleistungen im eBusiness. Zu unseren Kunden gehören viele namhafte große und mittelständische Unternehmen.

Um unser Wachstum mit motivierten und engagierten Mitarbeitern noch weiter voranzubringen, suchen wir für unsere **Niederlassung in Berlin** Sie als

Sales Manager – SEO/SEM/SMM (w/m)

Ihre Aufgaben als Sales Manager:

- Beratung und Akquise von Neukunden für Suchmaschinenmarketing (SEM), Suchmaschinenoptimierung (SEO) und Social Media Marketing (SMM)
- Entwicklung von Verkaufs- und Präsentationsmaterialien
- Durchführung von Workshops bei Kunden
- Präsentationen bei Kunden, auf Messen und Kongressen
- Umsatzverantwortung und Einbringung der vertrieblichen Perspektive in die Produktentwicklung
- Verhandlung und Abschluss von Verträgen

Ihre Qualifikationen als Sales Manager:

- Abgeschlossenes Studium / kaufmännische Ausbildung oder langjährige Erfahrungen im Online-Markt
- Min. 2 Jahre Berufserfahrung idealer Weise als Account oder Sales Manager im Online Marketing
- Ausgewiesene operative bzw. verkäuferische Erfahrung in mindestens zwei der Bereiche SEO, SEM oder Social Media
- Umfangreiche Branchenkenntnisse und Kontakte in der SEO/SEM Szene
- Gute und belastbare Kontakte zu Werbetreibenden
- Hervorragendes Präsentations- und Kommunikationsvermögen
- „Verkäufertyp“, Spaß am Verkaufen
- Überdurchschnittliches Engagement und Teamfähigkeit
- Überzeugungskraft, großer Arbeitseinsatz und Ehrgeiz
- Sehr gute Internet- und PC-Kenntnisse
- Verhandlungsgeschick sowie hohe Abschlussicherheit
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift (weitere Sprachen sind von Vorteil)

Was jaron Ihnen bietet:

- Vielseitige und herausfordernde Aufgaben
- Gestaltungsfreiheit in einem innovativen und stark wachsenden Agenturgeschäft
- Selbstständiges Arbeiten und die Möglichkeit, sich aktiv einzubringen sowie eigenverantwortlich Projekte voranzutreiben



- Hervorragende fachliche Entwicklungsmöglichkeiten
- Flexible Strukturen, flache Hierarchien in einem hoch motiviertem Team
- Angenehme Arbeitsatmosphäre in zentraler Lage
- Attraktives Gehaltspaket

Wenn Sie darüber hinaus kommunikationsstark sind und eine gesunde Portion Humor mitbringen, freuen wir uns über Ihre Bewerbungsunterlagen mit Gehaltsvorstellung und möglichem Eintrittsdatum. Fühlen Sie sich angesprochen? Dann senden Sie bitte Ihre Bewerbung direkt per E-Mail an jobs@jaron.de.

jaron GmbH – your digital marketing experts
www.jaron.de

